

ООО «AIZAR AI GROUP»

ПУБЛИЧНАЯ ОФЕРТА**о заключении договора партнёрского сотрудничества
по привлечению клиентов***(редакция №1)*

Дата размещения: 10 августа 2026 года

Дата вступления в силу: 10 августа 2026 года

Адрес размещения: <https://hamkor.utel.uz>**1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ И АКЦЕПТ ОФЕРТЫ**

1.1. ООО «AIZAR AI GROUP», созданное и действующее в соответствии с законодательством Республики Узбекистан (далее — «Компания»), настоящим предлагает юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям заключить договор партнёрского сотрудничества по привлечению клиентов на условиях настоящей публичной оферты (далее — «Оферта»).

1.2. Оферта содержит существенные условия Договора. Лицо, акцептовавшее Оферту, становится Партнёром. Компания и Партнёр совместно именуются «Стороны», а по отдельности — «Сторона».

1.3. Акцепт Оферты осуществляется путём последовательного совершения Партнёром следующих действий:

- 1) регистрация в Партнёрском кабинете;
- 2) заполнение регистрационной формы и предоставление запрашиваемых Компанией сведений и документов;
- 3) ознакомление с Офертой и Партнёрской программой и проставление не установленной заранее отметки «Принимаю условия Публичной оферты и Партнёрской программы»;
- 4) завершение регистрации способом, предусмотренным интерфейсом Партнёрского кабинета.

1.4. С момента завершения регистрации Оферта считается акцептованной, а Договор — заключённым в электронной форме. Акцепт является полным и безоговорочным; принятие Оферты с изъятиями, оговорками или изменениями не допускается.

1.5. Дата и время акцепта, ID Партнёра, сведения регистрационной формы, IP-адрес, номер телефона, адрес электронной почты, версия Оферты и Партнёрской программы, а также иные данные информационной системы Компании признаются Сторонами надлежащим подтверждением заключения Договора и его условий.

1.6. Лицо, совершающее акцепт от имени Партнёра, подтверждает наличие необходимых полномочий. Риск отсутствия или превышения таких полномочий несёт Партнёр.

1.7. Компания вправе отказать в участии в Партнёрской программе, если сведения неполны или недостоверны, лицо не соответствует требованиям Оферты либо сотрудничество создаёт правовые, финансовые, санкционные или репутационные риски.

2. ТЕРМИНЫ

Партнёр — юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, зарегистрированные в установленном порядке, прошедшие регистрацию в Партнёрском кабинете и акцептовавшие Оферту. Если Партнёрская программа не предусматривает иное, Партнёром может быть только резидент Республики Узбекистан.

Партнёрский кабинет — персонализированный раздел информационной системы Компании по адресу <https://hamkor.utel.uz>, используемый для регистрации, взаимодействия Сторон, размещения документов, получения Реферальной ссылки, учёта клиентов, расчёта и выплаты вознаграждения и направления уведомлений.

ID Партнёра — уникальный цифровой или буквенно-цифровой идентификатор, присваиваемый Партнёру при регистрации.

Реферальная ссылка — уникальная ссылка, содержащая ID Партнёра и предназначенная для регистрации и автоматического закрепления клиента.

Потенциальный клиент — лицо, которому Партнёр предоставил информацию о Продуктах Компании и Реферальную ссылку, но которое ещё не признано Привлечённым клиентом.

Привлечённый клиент — клиент, зарегистрированный посредством Реферальной ссылки, закреплённый за Партнёром информационной системой Компании и соответствующий условиям Оферты и Партнёрской программы.

Продукт — товар, работа, услуга, программное обеспечение, подписка или иной объект коммерческого предложения Компании, включённый в Партнёрскую программу.

Партнёрская программа — размещённый в Партнёрском кабинете электронный документ, определяющий участвующие Продукты, ставки, период начисления, условия и сроки выплаты и иные коммерческие условия. Партнёрская программа является неотъемлемой частью Договора.

Расчётный платёж — денежные средства, фактически поступившие на банковский счёт Компании от Привлечённого клиента в оплату Продукта, участвующего в Партнёрской программе.

Отчётный период — календарный месяц, если Партнёрской программой не установлен иной период.

3. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

3.1. Партнёр самостоятельно осуществляет действия по поиску и привлечению Потенциальных клиентов для приобретения Продуктов Компании, а Компания при соблюдении условий Договора выплачивает Партнёру вознаграждение.

3.2. Партнёр оказывает информационно-рекомендательные услуги и не является коммерческим представителем, агентом, работником, совместным предприятием, франчайзи или участником Компании.

3.3. Партнёр не вправе без отдельной письменной доверенности заключать сделки, принимать обязательства, давать гарантии, получать деньги или документы, согласовывать цены либо выступать от имени Компании.

3.4. Компания самостоятельно определяет возможность заключения договора с клиентом, его условия, цену, объём Продуктов, порядок оплаты и обслуживания. Компания вправе отказать клиенту без возникновения обязанности выплатить Партнёру вознаграждение.

4. РЕГИСТРАЦИЯ ПАРТНЁРА И ПАРТНЁРСКИЙ КАБИНЕТ

4.1. При регистрации Партнёр предоставляет точные, полные и актуальные сведения, включая наименование, организационно-правовую форму, ИНН, адрес, банковские реквизиты, сведения об уполномоченном лице, телефон, электронную почту и иные запрошенные данные.

4.2. Компания вправе запросить подтверждающие документы и провести идентификационную, налоговую, санкционную, антикоррупционную и иную комплаенс-проверку. До её завершения Компания вправе не активировать кабинет, приостановить доступ и выплаты.

4.3. Партнёр обязан без промедления обновлять сведения при их изменении и отвечает за убытки и задержки, вызванные неактуальными или недостоверными данными.

4.4. Партнёр обеспечивает конфиденциальность средств доступа. Все действия из учётной записи считаются действиями Партнёра, если Компания не была заблаговременно уведомлена о компрометации доступа.

4.5. Партнёрский кабинет используется для исполнения Договора. Сведения в нём могут обновляться с технической задержкой и в течение Отчётного периода имеют предварительный характер.

5. РЕГИСТРАЦИЯ И ЗАКРЕПЛЕНИЕ КЛИЕНТОВ

5.1. После активации Партнёрского кабинета Партнёру предоставляется Реферальная ссылка.

5.2. Потенциальный клиент, завершивший регистрацию посредством Реферальной ссылки, предварительно закрепляется за Партнёром. Факт, дата и время перехода, регистрации и закрепления определяются по данным информационной системы Компании.

5.3. Отображение клиента в кабинете не создаёт безусловного права на вознаграждение. Такое право возникает только после поступления Расчётного платежа и выполнения всех условий Договора и Партнёрской программы.

5.4. Клиент не закрепляется за Партнёром либо закрепление аннулируется, если:

- 1) клиент уже является или ранее являлся клиентом Компании;
- 2) клиент ранее зарегистрировался напрямую, был закреплён за другим партнёром либо находился в переговорах с Компанией;
- 3) регистрация повторная, фиктивная, ошибочная или совершена с использованием недостоверных данных;
- 4) Партнёр и клиент являются аффилированными лицами и привлечение не было предварительно согласовано Компанией;
- 5) использованы запрещённые способы привлечения, включая спам, введение в заблуждение, подмену ссылки, cookie stuffing или иное вмешательство в учёт;
- 6) клиент не соответствует коммерческой, комплаенс-, кредитной или санкционной политике Компании;
- 7) имеются подтверждённые обстоятельства, свидетельствующие об отсутствии фактического привлечения клиента Партнёром.

5.5. При споре учитываются данные информационной системы, CRM, журналы регистрации, история переходов, платежные данные и переписка. Технические данные Компании имеют преимущественное доказательственное значение, но Партнёр вправе представить документально подтверждённые возражения.

5.6. Партнёр не вправе изменять, скрывать, подменять Реферальную ссылку или вмешиваться в механизмы регистрации и учёта.

6. ПАРТНЁРСКАЯ ПРОГРАММА

6.1. Размер вознаграждения, участвующие Продукты, период начисления и иные коммерческие условия определяются Партнёрской программой в редакции, действующей для соответствующего Расчётного платежа.

6.2. Компания обеспечивает возможность ознакомиться с действующей редакцией до акцепта Оферты и в течение срока Договора, а также хранит номер редакции, дату вступления в силу и архив предыдущих редакций.

6.3. Компания вправе изменить Партнёрскую программу, уведомив Партнёра через кабинет и/или электронную почту не менее чем за 10 календарных дней. Если не установлено иное, изменения применяются к Расчётным платежам, поступившим после их вступления в силу.

6.4. Продолжение использования кабинета или Реферальной ссылки после вступления изменений в силу означает согласие. При несогласии Партнёр прекращает привлечение клиентов и вправе отказаться от Договора до вступления изменений в силу.

7. ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ И РАСЧЁТЫ

7.1. Вознаграждение рассчитывается в процентах от суммы Расчётных платежей, фактически поступивших Компании в Отчётном периоде, по ставке Партнёрской программы.

7.2. Если Партнёрской программой прямо не установлено иное, сумма Расчётного платежа не уменьшается на налоги, сборы, банковские комиссии, расходы и иные затраты Компании.

7.3. Вознаграждение не начисляется на:

- 1) платежи, фактически не поступившие Компании;
- 2) бесплатные и тестовые периоды;
- 3) штрафы, пени, проценты, компенсации и возмещение убытков;
- 4) обеспечительные или гарантийные платежи до их зачёта в оплату Продукта;
- 5) Продукты, не включённые в Партнёрскую программу;
- 6) суммы, возвращённые клиенту, отменённые, оспоренные или списанные банком либо платёжной организацией;
- 7) иные платежи, прямо исключённые Партнёрской программой.

7.4. Если после выплаты соответствующий платёж возвращён, отменён, оспорен или списан, излишне выплаченное вознаграждение удерживается из последующих выплат. При их отсутствии Партнёр возвращает сумму в течение 10 рабочих дней с даты требования.

7.5. Компания формирует окончательный расчёт не позднее 10-го календарного числа месяца, следующего за Отчётным периодом, и размещает его в кабинете.

7.6. Партнёр проверяет расчёт в течение 3 рабочих дней. Мотивированные возражения направляются через кабинет или на адрес hamkor@utel.uz с указанием клиента, платежа и основания. При отсутствии возражений расчёт считается подтверждённым.

7.7. На основании подтверждённого расчёта Партнёр направляет Компании электронный счёт-фактуру через систему Didox. Данные счёта-фактуры должны соответствовать расчёту.

7.8. Компания выплачивает вознаграждение в период с 10-го по 20-е календарное число месяца, следующего за Отчётным периодом, при условии получения корректного счёта-фактуры и иных обязательных документов не позднее 15-го календарного числа.

7.9. При непредставлении документов, ошибках, расхождениях, отклонении системой ЭДО или несоответствии законодательству срок выплаты переносится на 10 банковских дней с даты получения корректных документов и не считается просрочкой.

7.10. Выплата производится на банковский счёт, указанный в кабинете. Обязательство Компании исполнено в дату списания денег со счёта Компании. Партнёр отвечает за реквизиты и самостоятельно исполняет налоговые обязанности.

7.11. Компания вправе приостановить выплату спорной части до завершения проверки; бесспорная часть выплачивается в общем порядке.

8. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ПАРТНЁРА

8.1. Партнёр обязан добросовестно информировать Потенциальных клиентов, использовать только актуальные материалы Компании, не искажать характеристики, цену, функциональность, гарантии и условия Продуктов.

8.2. Партнёр самостоятельно организует свою деятельность, несёт расходы и риски и не вправе требовать их возмещения, если иное письменно не согласовано.

8.3. Партнёр соблюдает законодательство о рекламе, конкуренции, персональных данных, связи, электронных сообщениях, налогах, противодействии коррупции и легализации доходов.

8.4. Партнёр обязан по запросу предоставить сведения о способах и источниках привлечения клиентов и незамедлительно прекратить способ, который Компания обоснованно считает незаконным или вредящим репутации.

8.5. Партнёр не вправе создавать впечатление официального подразделения Компании, регистрировать обозначения с UTEL, использовать контекстную рекламу по брендовым запросам либо выдавать себя за Компанию без письменного разрешения.

9. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ КОМПАНИИ

9.1. Компания предоставляет доступ к кабинету и Реферальной ссылке, ведёт учёт клиентов и платежей, формирует расчёты и выплачивает вознаграждение при соблюдении Договора.

9.2. Компания вправе проверять соблюдение условий, корректировать ошибочные данные, приостанавливать кабинет, ссылку, начисления или выплаты на время проверки и требовать прекращения нарушений.

9.3. Компания не обязана раскрывать Партнёру коммерческую тайну, внутренние критерии комплаенса, полные договоры с клиентами или данные сверх необходимого для расчёта вознаграждения.

10. РЕКЛАМА И ДОПУСТИМЫЕ СПОСОБЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ

10.1. Размещение рекламы и направление сообщений допускаются только при наличии необходимых согласий и с соблюдением применимого законодательства. Партнёр указывает сведения о себе как рекламодателе, если это требуется законом.

10.2. Запрещаются спам, автоматические массовые рассылки или звонки без законного основания, ложные отзывы, недостоверные обещания доходности или результата, дискредитация конкурентов, использование незаконно полученных баз, мотивированный трафик без согласования и любые мошеннические практики.

10.3. Партнёр несёт ответственность за действия привлечённых им работников, подрядчиков, субпартнёров и рекламных площадок как за собственные действия. Передача Реферальной ссылки субпартнёрам не создаёт у них отношений с Компанией.

11. ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ

11.1. Права на товарные знаки, фирменные наименования, программное обеспечение, сайты, материалы и иные объекты Компании принадлежат Компании или используются ею законно.

11.2. На срок Договора Партнёру предоставляется отзывное, ограниченное, неисключительное и непередаваемое право использовать одобренные маркетинговые материалы только для исполнения Договора.

11.3. Партнёр не изменяет материалы и обозначения, не регистрирует сходные домены, аккаунты, фирменные наименования и товарные знаки и прекращает любое использование немедленно после прекращения Договора или требования Компании.

12. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

12.1. Конфиденциальной является непубличная коммерческая, финансовая, техническая и иная информация, включая ставки, клиентские данные, расчёты, условия сделок и внутренние материалы.

12.2. Получающая Сторона использует такую информацию только для Договора, раскрывает её лишь лицам с необходимостью доступа и обеспечивает не меньшую защиту, чем для собственной конфиденциальной информации.

12.3. Обязанность не применяется к общедоступной, независимо разработанной, правомерно полученной от третьего лица информации и обязательному раскрытию по закону. При допустимости получающая Сторона предварительно уведомляет другую Сторону.

12.4. Обязательства действуют в течение Договора и 3 лет после его прекращения, а для коммерческой тайны — пока информация сохраняет такой статус.

13. ПЕРСОНАЛЬНЫЕ ДАННЫЕ

13.1. Каждая Сторона самостоятельно обеспечивает законность обработки персональных данных, которую она осуществляет в связи с Договором, включая наличие правового основания, информирование субъектов, безопасность и соблюдение сроков хранения.

13.2. Партнёр не передаёт Компании персональные данные Потенциального клиента иначе чем через предусмотренные Компанией средства и без необходимого согласия или иного законного основания.

13.3. Компания обрабатывает регистрационные данные Партнёра, его представителей и технические данные для заключения и исполнения Договора, безопасности, расчётов, комплаенса и соблюдения закона в соответствии с применимой политикой конфиденциальности.

13.4. Если фактическая модель потребует поручения Компании или Партнёру обработки персональных данных от имени другой Стороны, Стороны до начала такой обработки оформляют отдельное соглашение об обработке данных.

14. ЗАЯВЛЕНИЯ И ГАРАНТИИ. КОМПЛАЕНС

14.1. Партнёр гарантирует законную регистрацию, полномочия, достоверность сведений, отсутствие запретов на деятельность и соблюдение налоговых, санкционных и антикоррупционных требований.

14.2. Партнёр не предлагает и не передаёт неправомерные выплаты, преимущества или вознаграждения должностным лицам, работникам клиентов или иным лицам для получения бизнеса.

14.3. Партнёр незамедлительно уведомляет Компанию о конфликте интересов, расследовании, санкционном ограничении или ином обстоятельстве, способном повлиять на Договор.

15. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

15.1. Стороны отвечают за нарушение Договора по законодательству Республики Узбекистан с учётом установленных Офертой ограничений.

15.2. Партнёр возмещает документально подтверждённые убытки, расходы, штрафы и требования третьих лиц, возникшие вследствие незаконной рекламы, спама, нарушения персональных данных, превышения полномочий, недостоверных заявлений или нарушения прав интеллектуальной собственности по его вине.

15.3. Компания не отвечает за упущенную выгоду, потерю ожидаемого дохода, косвенные убытки и отказ клиента заключить или продолжить договор. Компания не гарантирует количество клиентов или размер вознаграждения.

15.4. Совокупная ответственность Компании по Договору ограничивается суммой вознаграждения, фактически выплаченного Партнёру за 3 месяца, предшествующих событию, повлекшему ответственность, кроме случаев, когда такое ограничение запрещено законом или нарушение совершено умышленно.

15.5. Технические сбои, не повлекшие утрату подтверждённых данных и устранённые в разумный срок, сами по себе не образуют основания для возмещения убытков.

16. ОБСТОЯТЕЛЬСТВА НЕПРЕОДОЛИМОЙ СИЛЫ

16.1. Сторона освобождается от ответственности за неисполнение вследствие чрезвычайных и непредотвратимых обстоятельств вне её разумного контроля, включая стихийные бедствия, войну, массовые сбои связи, аварии инфраструктуры, кибератаки и обязательные действия органов власти.

16.2. Пострадавшая Сторона уведомляет другую Сторону в разумный срок и принимает меры к уменьшению последствий. Если обстоятельства продолжаются более 60 календарных дней, каждая Сторона вправе отказаться от Договора.

17. СРОК ДЕЙСТВИЯ И ПРЕКРАЩЕНИЕ

17.1. Договор действует с момента акцепта до прекращения в порядке Оферты.

17.2. Партнёр вправе отказаться от Договора, уведомив через кабинет не менее чем за 10 календарных дней. Компания вправе отказаться от Договора с таким же уведомлением без указания причины.

17.3. Компания вправе прекратить Договор немедленно при нарушении закона, Оферты или Партнёрской программы, недостоверных данных, мошенничестве, спаме, угрозе безопасности, санкционном или репутационном риске либо неустранении нарушения в предоставленный срок.

17.4. С прекращением Договора блокируются кабинет и Реферальная ссылка, прекращается закрепление новых клиентов. Вознаграждение по Расчётным платежам, поступившим до прекращения, выплачивается при отсутствии нарушения, послужившего основанием для отказа. После прекращения вознаграждение не начисляется, если Партнёрская программа прямо не предусматривает иное.

17.5. Положения о расчётах, возврате переплат, конфиденциальности, персональных данных, интеллектуальной собственности, ответственности и спорах сохраняют силу после прекращения в необходимом объёме.

18. ИЗМЕНЕНИЕ ОФЕРТЫ

18.1. Компания вправе изменить Оферту, разместив новую редакцию на сайте и/или в кабинете и уведомив Партнёра не менее чем за 10 календарных дней, если более длительный срок не требуется законом.

18.2. Новая редакция применяется с указанной даты. Продолжение использования кабинета или ссылки после этой даты означает согласие. При несогласии Партнёр вправе отказаться от Договора до вступления изменений в силу.

18.3. Компания хранит предыдущие редакции и сведения, позволяющие определить редакцию, действовавшую в конкретный период.

19. ЭЛЕКТРОННОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ И УВЕДОМЛЕНИЯ

19.1. Сообщения, документы, расчёты и уведомления в кабинете или направленные на электронную почту, указанную при регистрации, признаются совершёнными в письменной форме и юридически значимыми.

19.2. Уведомление считается полученным с момента размещения в кабинете либо направления на электронную почту — в зависимости от того, что наступило раньше. Партнёр регулярно проверяет кабинет и почту.

19.3. Документы, требующие электронного счёта-фактуры или ЭЦП по закону, оформляются через Didox либо иную согласованную систему ЭДО.

19.4. Партнёр вправе отозвать акцепт только до завершения регистрации. После заключения Договора применяется порядок отказа, предусмотренный разделом 17 настоящей Оферты.

20. РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ И ПРИМЕНИМОЕ ПРАВО

20.1. К Договору применяется законодательство Республики Узбекистан.

20.2. До обращения в суд Сторона направляет претензию через кабинет, систему ЭДО или электронную почту. Срок ответа — 15 календарных дней с даты получения.

20.3. При недостижении соглашения спор рассматривается компетентным экономическим судом Республики Узбекистан по месту нахождения Компании, если императивные нормы не устанавливают иное.

21. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

21.1. Оферта и Партнёрская программа составляют полное соглашение Сторон о партнёрском привлечении клиентов. Клиентская оферта на использование Продуктов регулирует отдельные отношения Компании с клиентами и не является частью настоящего Договора.

21.2. Недействительность отдельного положения не влияет на остальные положения. Стороны заменяют его допустимым условием, максимально близким по экономическому смыслу.

21.3. Партнёр не вправе уступать права или переводить обязанности без письменного согласия Компании. Компания вправе передать Договор аффилированному лицу или правопреемнику, уведомив Партнёра.

21.4. Бездействие Стороны при нарушении не означает отказ от права. Заголовки используются для удобства и не влияют на толкование.

21.5. При отдельном письменном соглашении Сторон оно имеет преимущество только в прямо урегулированной им части.

22. СВЕДЕНИЯ О КОМПАНИИ

Реквизиты	Сведения
Полное наименование	Общество с ограниченной ответственностью «AIZAR AI GROUP»
Адрес	г. Ташкент, ул. Братислава, д.11
ИНН	312 926 572
Банковские реквизиты	Р/с: 20208000107439255001 Банк: Яккасарайский филиал АК «Алокабанк» МФО: 00401 ОКЭД: 58290

Реквизиты	Сведения
Сайт	https://utel.uz
Партнёрский кабинет	https://hamkor.utel.uz
Электронная почта	hamkor@utel.uz